

## ATTILIO STEFFANO

Presidente di Assimedici, di UA Underwriting Agency e di Steffanogroup, è l'erede di una famiglia con una lunga tradizione nel comparto assicurativo



“**D**istribuiamo coperture assicurative con un volume di circa 50 milioni di premi intermediati. Tariffe e condizioni sono frutto delle nostre proposte

fiducia e soluzioni, accompagnando il passaggio alla seconda generazione che prende avvio nel 1963 con il figlio Ernesto, mio padre. Fu proprio Ernesto a spostare allora la propria sfera di influenza assicurativa verso il mercato delle aziende e delle professioni, scegliendo per sé e i propri collaboratori l'ancora sconosciuto ma già affascinante pianeta delle tecniche di "risk management". Tocca alla terza generazione, della quale faccio parte, la scelta di nuovi percorsi. È stato così che ho voluto, da broker, individuare nel settore delle professioni, quelle mediche in particolare, la migliore potenzialità disponibile, alla quale prospettare specializzazione competente, studio

e ricerca. La storia e le tradizioni imprenditoriali sono meglio raccontate dai fatti e dai numeri, facendo delle esperienze passate un volano dinamico in grado di adeguarsi al futuro, utilizzando naturalmente tutte le modalità tecnologiche che si rivelano via via compatibili con le nostre linee di sviluppo».

**Quali sono stati i motivi della sua scelta di connotarsi come broker wholesale?**

«Nasce nel 2008 l'ambizione di connotarmi quale broker grossista specialista, per rendere disponibili a chi non lo è ancora, o non ha interesse a costruirle, specializzazioni